

# 아홉 살에 처음 만나는 창업

각자 정독 및 활동지 작성 후 zoom으로 독서모임 진행

지난 '레모네이드의 기적' 실천 과정 리뷰

활동지 외에도 기존에 독서모임하던 것처럼 밴드에 하브루타 질문 작성, 토론 진행

## 책 소개



창업은 다른 사람에게 필요한 것을 찾아내서 물건이나 서비스로 제공하는 일이지요. 배고픈 사람에게 맛있는 빵을 팔고, 머리를 자르고 싶은 사람에게 미용 서비스를 제공하고, 반려견에게 필요한 용품을 만들어내는 것처럼요. 저자는 교실 창업을 해본 후 알게 되었답니다. 창업의 개념을 이해하기만 하면 그 후론 창업아이템이 쏟아져 나올 정도로, 아이들에게겐 멋진 아이디어가 많다는 것어요.

물론 아이디어만으로는 창업이 어렵죠. 실제 창업을 하기 위해서는 준비해야 할 것들이 몇 가지 있거든요. 이 책에는 창업회의 하기, 창업가정신 배우기, 창업아이템 구체화시키기, 창업계획서 쓰는 법 등 구체적인 방법들이 자세히 나와 있어요.

## 교구 소개



나만의 가게 :

[https://youtu.be/BjDOFXyp3\\_Q](https://youtu.be/BjDOFXyp3_Q)







## 읽기 전

◎ 책 읽기 전 : 제목과 앞, 뒤 표지를 보고 어떤 이야기가 펼쳐질지 예상해보기

- 창업을 알려주는 이야기일 것 같다

◎ 책을 훑어보며 떠오르는 질문 2가지 뽑기 & 읽으며 찾은 답

- 아이들은 왜 두더지 게임을 폐기했을까?

: 돈을 내고 뿔망치를 치는 것 밖에 안 해서

- 아이들이 왜 우산모자를 모았을까?

: 비 오는 날에 팔려고

- 예은선생님은 왜 창업을 중요시 했을까?

: 창업도 세상공부고 어른이 되어서도 필요할 수 있어서

- 오락실은 잘 되지 않았을까?

: 재미없어서, 유치해서, 비싸서

- 대한이가 낸 첫번째 아이디어는?

: 행복오락실

- 행복오락실의 운명은?

: 망함



## 읽으며

## ◎ 새로운 단어 : 매

賣出

물건 따위를 내다 파는 일

## ◎ 중심 단어 :

- 창업
- 돈

## ◎ 중심 문장과 그 이유

- 실패는 성공의 어머니 : 대부분의 성공한 사람들은 여러 번의 실패를 거듭해서 성공해서
- 여러분이 다른 사람에게 필요한 것을 판다면 그것은 사업이 될 수 있어요. 아주 작고 사소한 것도요.(22p) : 희망을 주는 말 같아서
- 그렇게 자신있으면 누가 돈을 더 많이 모으는지 시합이나 해보자고!

## ◎ 기억에 남는 장면

- 아이들이 우산모자를 파는 장면
- 해피오락실이 썰렁한 장면



## 하브루타

### ◎ 사실 질문

- 선생님의 꿈 두 개는 무엇이었나요?
- 아이들은 무슨 창업아이템을 생각했나요?(32p)
- 대한이가 낸 첫번째 창업 아이디어는?

### ◎ 상상 질문

- 아이들은 대회에서 일 등을 했을까요?
- 투자금은 얼마를 모았을까요?
- 만약에 행복 오락실이 성공했다면?

### ◎ 적용 질문

- 내가 가게 사장이라면 어떤 가게를 만들 것인가요?
- 학교에서 창업을 하면 어떨 것 같아?
- 내가 만약 창업가라면?



## 생각 확장

### ◎ SNS 소개 문구

#창업 #창업정신 # 창업계획서

#창업 #경제 #하늘을 나는 코끼리

#창업#협동

### ◎ 이 책을 추천해주고 싶은 사람

- 창업에 관심이 있는 사람
- 창업을 하고 싶은 사람 재미있고 의미있어서
- 창업에 관심이 많은 사람

### ◎ 이 책과 관련하여 좀 더 깊게 탐구해보고 싶은 내용

- 이 세상에 창업을 해서 크게 성공한 사람은 몇 명일까?
- 창업아이템 중 잘 팔리는 것은 무엇이 있을까?



## 활동지 사진





## 활동지

### ◎ 아이디어 : 오락실

- 아이디어 실현 : 아이들이 모두 오락실을 만들었다.
- 결과 : 실패했다.
- 실패를 통해 배운 것 : 오락실이 무척이 안 좋아서 사람이 많이 없는지 알 수 있었다.
- 새로운 아이디어 : 다른 창업을 했다.
- 창업 과정에서 돈과 관련된 내용 (빌린 돈, 가격, 수익, 세금 등)

창업을 여러개 하면 그만큼 빌린 돈이 많아지고 그러면 더 늦게 돈을 갚아야 해서. 그리고 수익이 나면 세금으로 돈을 갚아야 해서.

### ◎ 아이디어 : 학교 안 오락실

- 아이디어 실현 : 해피오락실 개업
- 결과 : 폐업 사람이 없음
- 실패를 통해 배운 것 : 사람들이 꼭 필요한 것
- 새로운 아이디어 : 우산 모자, 책 꺼내는 의자 등
- 창업 과정에서 돈과 관련된 내용 (빌린 돈, 가격, 수익, 세금 등)

대출, 이자, 투자, 빚, 수익, 가격



## 활동지

### ◎ 아이디어 : 행복오락실


- 아이디어 실현 :선생님께 30000원을 빌림
- 결과 :행복오락실은 망함
- 실패를 통해 배운 것 :실패는 성공의 어머니(?)
- 새로운 아이디어 :대한이가 뉴스를 보면서 에어컨에 대한 환경오염이 되고 있다는 것을 알고 온도계를 팜
- 창업 과정에서 돈과 관련된 내용 (빌리 돈, 가격, 수익, 세금 등)

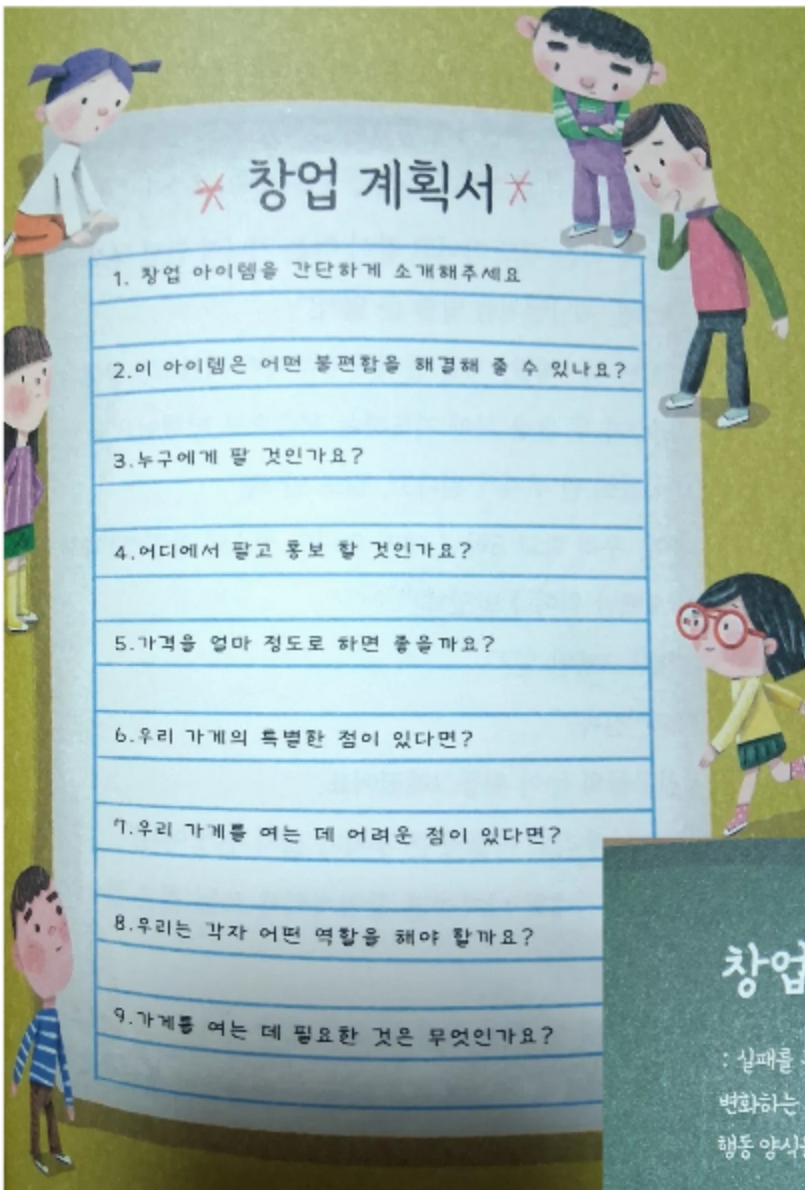
->30000원:선생님께 받음

->가격:1500원

### ◎ 사람들이 불편해 하는 것? 불편한 것을 해결하기 위해 무엇을 할 수 있을까요?

- 지구가 지구온난화로 점점 뜨거워지니까 지구온난화를 막기 위한 것  
: 지구온난화가 가속화가 되지 않게 만들어야 한다.
- 학교근처에 문구점이 없다 : 학교앞에서 필기구를 판다
- 길거리 쓰레기 : 길거리를 다니는 로봇 청소기

 추가 자료



### 창업가정신

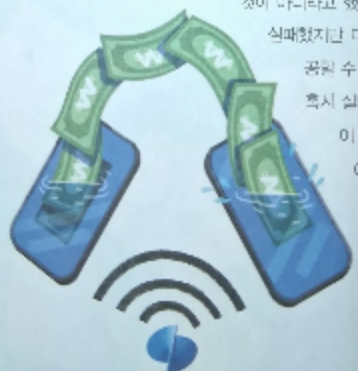
: 실패를 두려워하지 않는 혁신적이고 창의적인 사고를 바탕으로, 빠르게 변화하는 사회에 능동적으로 대응하여 새로운 가치를 창출하려는 태도나 행동 양식을 말한다. (출처 : 교육부-한국청년기업가정신재단, 2020)

- (1) 어려운 상황을 변화시키려는 노력이 필요해요!
- (2) 새롭게 바라보려는 반짝이는 눈이 필요해요!
- (3) 어떤 상황에도 포기하지 않는 태도가 필요해요!
- (4) 물건이 잘 팔릴 수 있는 시간과 장소가 있어요!
- (5) 혼자가 아니라 함께 가려는 마음이 필요해요!

추가 자료

### 핸드폰으로 돈을 보내는 토스, 이승건 대표


올해 최고스타였던 이승건 대표는 더 많은 사람들을 만나고 싶었고, 사람들이 도와주고 싶다는 마음이 창업을 시작했다고 해요. 내가 원하는 것 할 만하는 것이 아니라 다른 사람들의 욕구를 듣고 무엇이 필요한지 고민 하면서 창업아이템을 생각해 봤다고 해요. 사람들이 어떤 불편함을 겪고 있는지 관찰하는 데가 무려 3개월이 걸렸어요. 3개월 동안 100여 명의 아이들을 만났고 그중에서 어섯 번째로 만났던 아이부터 바로 토스의 영감을 받았어요. 토스는 전액이 가지 않아도 스마트폰에서 쉽게 다른 사람에게 돈을 보낼 수 있는 서비스예요. 서울에 있는 아이가 지방에 있는 할머니께 돈을 보낼 수 있는 거예요. 이승건 대표는 빠르게 성공하는 것만이 중요한 것이 아니라고 했어요. 본인도 어릴 땐물 심패했지만 다시 일어났기 때문에 성공할 수 있었다고 해요. 여러번, 혹시 실패하더라도 그 실패가 끝이 아니라고, 분명 배운 것이 있을 테니 무슨 일든 인내와 끈기를 가지고 끝까지 해봐요!



### 아이폰을 만든 스티브 잡스


사과 모양이 그려진 스마트폰이나 태블릿, 컴퓨터를 본 적 있나요? 이 모든 아이폰과, 맥북은 '애플'이라는 회사에서 만들어졌어요. 많은 사람들이 애플과 반하게 이것들을 사용하고 있죠. 애플 회사를 처음 창업한 사람은 스티브 잡스와 워즈니악이예요. 그중 스티브 잡스는 애플과 무려 3가지 스티브라고 불리는 것은 무엇이든 해결하려고 노력하는 사람이었어요. 같은 공상 꾸고 상상하며 그것을 만들어가기 위해 애썼던 사람이예요. 초창기 창업 시작할 때는 아주 저급에서 조금씩 시작했어요. 애플 회사의 첫 아이폰은 자판기도 없고, 세산기도 없이만 만들어졌다고 해요.

여러분 생활도 만났지만 스티브 잡스는 포기하지 않고 계속해서 도전했어요. 어떤 세상이 녹아들었을 때까지 스티브 잡스는 자신의 후생과 생각을 믿고 응기 있게 도전해 나갔어요. 그의 자신이 정한 어떤 실은 일을 찾아보려고 했어요. 어디까지 상상하고 싶은 만큼 무엇인가? 스스로를 믿고 도전해보세요!



### 핑크퐁을 만든 회사, 김민석 대표님

핑크퐁! 아기 상어 푸루루루루 ~ 귀여운 푸루루루루! 이 노래 모르는 사람은 없었죠? 귀여운 캐릭터들이 나오는 영상을 만드는 '핑크퐁컴퍼니'라는 회사가 만들어졌다고 해요. 지금도 '핑크퐁'을 검색만 해도 수많은 영상은 마니 미디어를 찾을 수 있었죠? 아이들이 집중해서 볼 수 있는 영상은 영상물 회사에서 꾸준히 만들고 있다고 해요. 핑크퐁의 노래와 영상은 유레디터로 마니 전 세계에 있는 사람들이 위해 보고 듣고 듣고 하고 어떤 아이들도 보고 배울 수 있는 내용도 많기 있어요. '아기 상어' 노래를 만들게 된 계기를 했어요. 이 노래 노래에 들어가게 도끼, 나비, 알라와 같은 영감과 동물 대신 상어를 넣어야 되는 어떤가? 라는 생각을 했다고 해요. 유명한 것이 아니라 새로운 것이 도전해보는 것들 중에 유명해지는 창업아이템이 어떤지이기도 하는 것 같아요. 요즘은 평소 당연하게 생각하던 것들을 사람들이 볼 수 있는 인연을 한 번 써보면 어떤가요?



**구글 10분 투자 유치 설명회**  
 구글 창업자 래리 페이지(Larry Page)와 세르게이 브린(Sergey Brin)의 초기 투자 유치는 실리콘밸리 역사상 가장 성공적인 엔젤 투자 사례로 꼽힙니다.

**앤디 벡톨사임 (Andy Bechtolsheim)**  
 투자 금액 및 시기: 1998년 8월, 썬마이크로시스템즈(Sun Microsystems)의 공동 창업자 앤디 벡톨사임은 구글의 사업 계획을 듣고 즉석에서 10만 달러(약 1억 원 이상, 당시 가치) 수표를 써주었습니다.

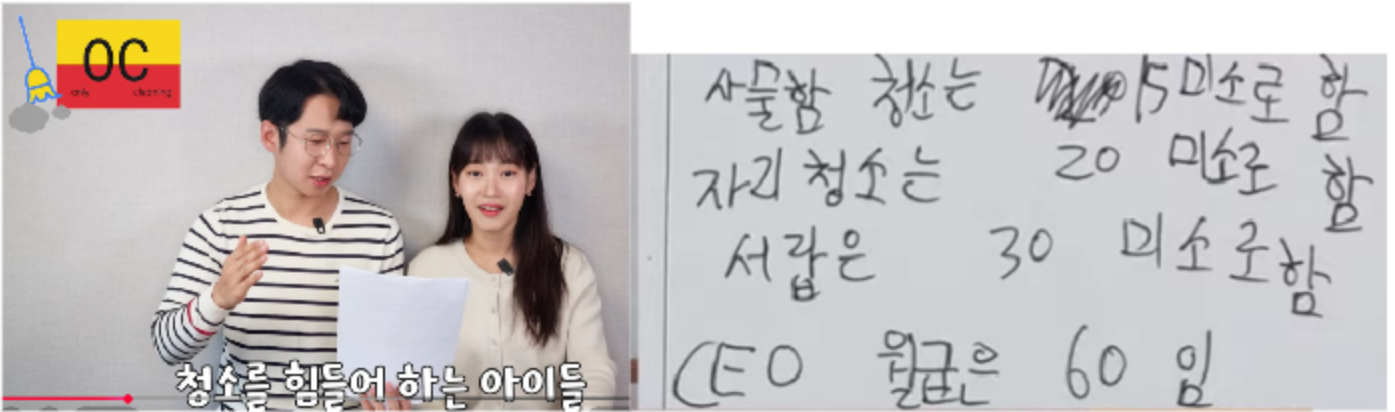
구글은 'Google Inc.'라는 법인조차 설립되지 않은 상태였기 때문에, 이 수표를 입금하기 위해 급하게 회사 계좌를 만들었습니다.

벡톨사임은 검색 기술이 곧 강력한 광고 수단이 될 것을 직감하고, 페이지와 브린이 스탠퍼드 대학에서 보여준 기술력에 큰 인상을 받았습니다.

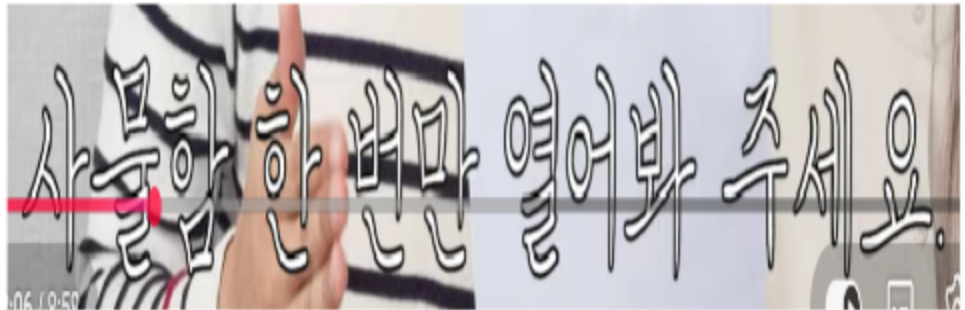
## 추가 자료

투자 설명회


<https://youtu.be/QtBliX1rwcc?si=-O0SOc0bG-idL0lp>




### 투자자로서 할 수 있는 질문은?



교실 속 친구들 = 투자자들의 날카로운 질문으로  
 창업 아이템은 좋았으나,  
 창업 발의자의 사물함이 지지분해서 투자받지 못한 사례

 학생 후기

책을 읽고 경제 활동에 대해 생각해 볼 수 있던 좋은 경험이었던 것 같습니다. 간접적으로 경험할 수 있고 생각해 볼 수 있어 좋았습니다.

 학부모 후기

창업은 성인도 쉽게 용기내기 어려운 주제인데 아이들에게 창업을 소재로 한 책도 접하게 해주고, 실제 나만의 가게를 꾸며보는 과정이 흥미로웠습니다. 아이들이 저마다 기발한 아이디어를 제시하는 걸 보니 대한민국의 미래가 밝아보여요.